



COMEÇAR BEM FORMALIZAÇÃO

Oficina do SEBRAE aconteceu no auditório da ACIAI

PALESTRAS / P.6



EXPEDIENTE:

ACTAT

ASSOCIAÇÃO COMERCIAL INDUSTRIAL E AGRÍCOLA DE IRACEMÁPOLIS

RUA PEDRO CHINELATTO, 490 - CENTRO - IRACEMÁPOLIS/SP

TELEFONES: (19) 3456-5454 | 3456-1933

DIRETORIA ACIAI:

PRESIDENTE: CARLOS JOSÉ FEDATO

VICE PRESIDENTE: HISSAKI MIYAMOTO NETO

1° SECRETÁRIO: VICENTE AP. DE MELLO

2° SECRETÁRIO: MARIA ROSELI BUCK

1° TESOUREIRO: CELSO SIDNEY DOMI-CIANO

2° TESOUREIRO: VALDO ZANUCCI NETO

JORNALISTARESPONSÁVEL: RENATO DE FREITAS EVANGELISTA -

MTB 0078920/SP

DIAGRAMAÇÃO: RENATO DE FREITAS EVANGELISTA

TIRAGEM: 1.000 EXEMPLARES

IMPRESSÃO: GRÁFICA NAZATTO SANTA BÁRBARA D'OESTE SP

FRASE DO MÊS

"O que nos parece uma provação amarga pode ser uma bênção disfarçada"

Oscar Wilde, escritor



É proibido estagnar

Carlinhos Fedato
Presidente da ACTAT

evemos romper conceitos para avançar. Se insistirmos nas mesmas visões, estagnamos. É preciso nos permitir. Em qualquer área, seja particular ou profissional, devemos estar atentos a que nos acostumamos a achar como verdade absoluta.

Quantos empresários e empreendedores, surpreenda-se, conheço alguns, não aceitam até hoje em seus estabelecimentos comerciais e indústria, o uso de um computador. Sim, nada de tecnologia. Já ouvi de gente esclarecida: 'não confio e pronto'. Mal de cidade pequena?

Muitos desses, obviamente, já não fazem parte do mercado, foram engolidos pelos concorrentes. Alguns, poucos, ainda resistem. Devemos ter sagacidade, e é preciso perder o medo, para acompanhar o tempo atual. Viver aprisionado a costumes e práticas ligadas a outros contextos é errôneo e uma pá de cal a mais sobre o negócio.

É muito bom quando profissionais mais novos conseguem um diálogo com empreendedores 'de longa estrada'. 'Você pode me mandar no e-mail, ou pelo zap. Por favor deixa na nuvem'. Esse é o sinal de que aquela pessoa não parou. Não só em tecnologia, aqui serve apenas de exemplo. A tradicional fala 'conhecimento não tem idade' é verdadeira. Não podemos, mais adiante, sentirmo-nos analfabetos do momento. Dificuldade? Sim, claro. Mas acomodação é suicídio profissional. Na ACIAI, buscamos atualizar nossos associados através de diversas palestras, cursos e oficinas, de vários temas, justamente para tirá-los do lugar comum. A ideia é sempre moldar, adaptar-se aos novos tempos. Acreditamos que essa é uma lei de sobrevivência e longevidade profissional! Fiquem ligados e aproveitem tudo que proporcionamos!



Fale com a redacao >>> comunicacao@aciaionline.com.br

NOVIDADE NO SITE: GUIA COMERCIAL ACIAI

ACIAI - 35 anos - Palestra com Luis Rasquilha



oite de quinta-feira, 21 de março. O calçadão que dá acesso ao Teatro 'Prefeito Viraínio Ometto' começa a ter uma movimentação atípica. Centenas de pessoas se reúnem no saguão de entrada do teatro. Não à toa, é dia de come-

morar os 35 anos da ACIAI. Manter essa entidade tão importante para o comércio e indústria não é simples. Exigiu esforço e dedicação pessoal de muita gente ao longo de tantos anos. Quantos deixaram de lado suas vidas particulares e ainda trabalharam em paralelo em seus por

passou muita gente. Da dire- no auditório da ACIAI. Luis toria a colaboradores. Todos Rasquilha é presidente e de alguma forma contribuí- CEO da Inova Consulting e ram para o fortalecimento da da Inova Business School, entidade. A ACIAI começou professor convidado da FIA pequena, em idos de 1984, e colunista da rádio CBN. quando Iracemápolis tinha Autor e Co autor de 18 livros menos de 10.000 habitantes. técnicos sobre marketing, Sofreu transformações, au- comunicação, mentou sua estrutura, obte- tendências ve sede própria. Hoje é parte consolidada da sociedade. consultoria na Europa, África, Pensando em todo esse EUA e América do Sul. tendo histórico, pela sua grandeza, trabalhado como consultor a atual diretoria, junto da em 10 das 50 empresas mais Uniararas, promoveu evento do tamanho associação. em palestras, cursos e este profissional de alto oficinas. trouxe. vez, num espaço maior, um Negócios com foco no cliente: palestrante Foi sua segunda passagem uma noite memorável para a

negócios? Pela associação A primeira foi justamente futuro. е inovação. Experiência internacional de um inovadoras do mundo. Por da volta de 300 pessoas tiveram Referência o privilégio de aprender com dessa escalão. Ele falou sobre internacional. Você está preparado? Foi Iracemápolis. entidade e para o município.

PROGRAMA DE MULHER - 8 DE MARÇO



Foi a segunda edição, e foi um sucesso! O 'Programa de Mulher' é um evento da ACIAI para homenagear o dia internacional das mulheres (8 de março). Fedato, Carlos presidente da associação abriu o evento às 8h15 da manhã de sexta-feira. Carlinhos disse que 'a ACIAI, todos os anos faz questão de preparar um evento especial nesse dia. É nosso papel contribuir para uma nova visão do homem perante a mulher. Quero parabenizar à todas, quero pedir que continuem se fazendo presentes, lutando pelos seus direitos, cobrando essencialmente por respeito'. Em seguida Graziela Félix (jornalista e sócia da Dínamus Assessoria de imprensa), Sueli Chiaranda (Analista de negócios SEBRAE e conselheira do conselho da mulher empresária ACIPI). Camila Dias (mestre em psicologia, formada em neuropsicologia e docente da FHO) e Eliane Fedato (Pedagoga, MBA em Gestão empresarial, sócia da escola Elevare) promoveram um talk show tratando de diversos assuntos voltados à mulher como: empreendedorismo feminino e inteligência emocional. Também falaram de suas experiências pessoais contando um pouco de suas histórias

profissionais. Em torno de 40 mulheres participaram do evento. As meninas do talk show ganharam lembrancinhas da 'Maria's Michel', que também foram responsáveis pela decoração do nosso hall. As mulheres que assistiram ao evento ganharam mimos do 'O Boticário'. Além disso, tivemos um delicioso café da 'Padaria Doce Sabor'. A decoração do palco ficou por conta do 'Móveis Brazão'!

>ADVOCACIA

DIREITOS DO CONSUMIDOR E SOLUÇÕES DE CONFLITO

As soluções alternativas de conflitos beneficiam a todos os envolvidos. principalmente no âmbito do direito do consumidor, pois tanto as empresas quanto os consumidores são favorecidos pela celeridade das soluções dos conflitos e pelas relações "ganha-ganha", termo utilizado para descrever relações em que ninguém perde ou se sente lesado.

Apesar de não ter a obrigatoriedade que as empresas proponham acordos, é possível a apresentação de propostas que visam sanar de imediato o problema alegado pelo consumidor.

É interessante que as empresas disponibilizem canais de atendimento ao consumidor e que esses canais tenham contato direto com o departamento jurídico ou escritório de advocacia que lhes assistem.

A comunicação aberta com o consumidor proporciona às empresas a oportunidade de intensificar o desenvolvimento de melhorias e políticas de acordo.

Acordos propostos antes do início ou no curso da ação, antes mesmo de que a sentença seja proferida, além de proporcionar ao consumidor a sensação de que as suas pretensões foram atendidas, evitam ou minimizam os impactos da propaganda negativa, além de restabelecer uma relação de confiança com o consumidor.

O conciliador, bem como o mediador, são terceiros imparciais ao conflito, procurando soluções ideais ou próximas da ideia de Justiça.

As decisões judiciais, as vezes deixam de proporcionar que um dos lados satisfacam suas pretensões, a qual nem sempre alcança o bem social, a proporcionalidade dos julgamentos, o que seria considerado como medida de verdadeira justiça. O fato de serem os próprios envolvidos a escolherem qual é a melhor forma de solucionar o conflito, possibilita a ambas as partes a redução dos possíveis impactos do resultado do acordo.

O consumidor é atendido mais rapidamente em seus anseios, sem se obrigar a suportar a morosidade de um judiciário altamente sobrecarregado, enquanto que as empresas recuperam a sua imagem e confiabilidade diante dos consumidores e do mercado.

RAFAEL RIGO Sócio da GPR Sociedade de Advogados





VENHA PARA ACIAI

Confira nossos SERVIÇOS

Informações: Telefone (19) 3456-5454

PLANOS MÉDICOS



FAÇA HOJE MESMO O SEU PLANO DE SAÚDE!!

MEDICAL

Vendas de Convênios médicos pessoa física

SCPC Serviço Central de Proteção ao Crédito

Evite transtorno **Consulte o SCPC**







DESCONTOS EM UNIVERSIDADES E ESTABELECIMENTOS COMERCIAIS

Descontos Especiais Para Associados (5% a 50%)

Parceria com o SEBRAE a fim de proporcionar cursos, palestras e oficinas objetivando qualificar e orientar novos empreendedores e reciclar os já existentes



ONLINE E GRATUITO PARA EMPRESAS E TRABALHADORES

RESENHA CONTÁBIL

Ronaldo de Gaspari Sócio-Proprietário da Controle Colsultoria - Contabilidade e Assessoria Ltda

EMPRESAS DO SIMPLES NACIONAL - NOVA FASE DO **E-SOCIAL:** a partir do dia 10 de abril as empresas do simples nacional entram na 2ª. fase do e-social onde passam a ser obrigadas a entregar os eventos não periódicos que são as informações dos trabalhadores bem como os seus vínculos com as empresas. Desta forma as informações de admissões, desligamentos e outras atividades terão que ser informadas ao e-social. As informações de desligamentos também ser informadas dentro dos prazos especificados pela legislação, licenças e afastamentos também devem ser informados. Qualquer alteração no cadastro do colaborador também deve ser informada na base de dados do e-social.

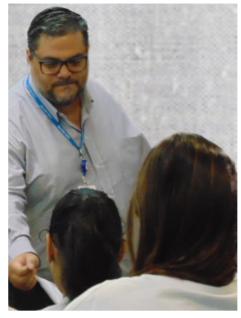
-NOVO PISO REGIONAL DO ESTADO DE SÃO PAULO: a partir de 1º. de abril entra em vigor o novo piso regional do estado de São Paulo, sendo R\$ 1.163,55 e R\$ 1.183,33 respectivamente. Os empregadores domésticos devem ficar atentos, pois o empregado doméstico que recebe o piso deve ter seu salário reajustado para R\$ 1.163,55.

-IMPOSTO DE RENDA PESSOA FÍSICA: o prazo para entrega da



declaração encerra-se no dia 30 de abril de 2019 e os contribuintes devem ficar atentos às informações inseridas em suas declarações. Estão obrigados à entrega da declaração os contribuintes que tiveram rendimentos tributáveis em 2018 superiores a R\$28.559.70 e rendimentos isentos superiores a R\$40.000,00. Caso tenham apurado ganho de capital com incidência do imposto ou tenham realizado operações na bolsa de valores também estão sujeitos à entrega da declaração. Se o contribuinte optou pela isenção do imposto, no caso da venda de imóveis residenciais, cujo produto da venda seja destinado a uma nova compra dentro do prazo de 180 dias também deve entregar o documento. No caso de atividade rural para quem teve rendimentos superiores a R\$142.798,50 e/ ou pretenda compensar prejuízos de sua atividade são as condições de obrigatoriedade de envio do documento. A posse de bens e direitos cuja somatória exceda R\$300.000,00 também é condição de obrigatoriedade à entrega da declaração. Para quem passou à condição de residente no Brasil e estava nesta condição em 31/03/2018 também deve enviar o documento.

TREINAMENTO SCPC



A ACIAI em parceria com a Boa Vista SCPC, no dia 2 de fevereiro, às 8:30h, em seu auditório, ofereceu um treinamento aos Associados. O mesmo foi ministrado pelo gerente comercial da Boa Vista SCPC, Paulo Campos, e teve o tema: **Dar crédito na medida cer**-

ta para a pessoa certa. Tudo o que você precisa saber para vender e receber.

No treinamento os participantes conheceram um pouco mais sobre os produtos de Pessoa Física (Família Acerta) que a Boa Vista SCPC oferece para analisar crédito com segurança. Foram abordados vários assuntos como: quando aprovar ou não o crédito para um cliente, entender a avaliação de risco (Score), conhecer prazos, limites e valores de acordo com o perfil do consumidor e como estipular uma parcela que o cliente possa pagar. Empresário conheça os benefícios que o

 Vendas ágeis e seguras: analisamos o risco de crédito e recomendamos se o negócio deve ou não ser concluído;

'Família Acerta' traz para você:

- Tranquilidade: reduzimos o risco de vendas para consumidores com alta probabilidade de se tornarem inadimplentes;
 - Melhores resultados: sugerimos o valor mais adequado de crédito para cada cliente e aumentamos a probabilidade de pagamento.

Saiba dos benefícios que o 'Score' oferece,

como pode te ajudar na hora de decidir uma venda:

- Identifica de forma rápida e segura os consumidores que apresentam menor risco de crédito;
- Avaliação completa que inclui o comportamento de pagamento do consumidor:
- Possibilidade de adequar o número de parcelas, taxa de juros e prazos ao risco de cada negócio.

O que aparece no relatório: O 'Score' é apresentado em formato de pontuação, variando de 0 a 1000, sendo que quanto maior o valor, maior a probabilidade de o consumidor pagar um crédito em dia.

Como o 'Score Crédito' pode ajudar minha empresa?

O 'Score Crédito' informa a probabilidade de inadimplência de seus clientes, tanto na concessão quanto na manutenção do crédito. Desta forma, sua empresa poderá utilizar as informações provenientes deste modelo em conjunto com políticas internas, para aumentar a rentabilidade da operação. A utilização do 'Score Crédito' eliminará totalmente a inadimplência da minha empresa?

Não, pois a inadimplência é inerente ao processo de concessão de crédito. O que o 'Score crédito' fornece à sua empresa é a informação sobre os melhores clientes, tornando sua atividade comercial muito mais rentável.

A quem se destina o 'Score Crédito'? O 'Score crédito' é voltado às empresas que concedem crédito nas mais variadas formas. Atenção!

Todos os produtos de Pessoa Física da 'Família Acerta' já vem com a avaliação de risco (Score), informações de limite de parcela, o Aprova/Não prova a venda. Esses produtos de análise de crédito PF ou PJ, você, Associado, tem disponível dentro do nosso sistema, acessando nosso site www.aciaionline. com.br e utilizando seu código e senha.

Para mais informações: (19)3456-5454/ daniela@aciaionline.com.br Daniela Zambon Fuzatto Depto SCPC

'GASEO MEDICINA OCUPACIONAL' FAZ TREINAMENTO EM PRIMEIROS SOCORROS



A Associação Comercial tem diversificado os temas das palestras e oficinas em sua sede. Dessa vez, no dia 19 de março, às 19h30, abriu espaço para um tema relevante não só às empresas como para toda a população. Os conhecimentos em primeiros socorros podem salvar vidas e portan-

to é imprescindível que as pessoas se capacitem quanto a este tema. É importante salientar que hoje é obrigatório às empresas ter alguém com esse certificado. **A GASEO Medicina Ocupacional**, é uma empresa de enfermagem que assessora e gerencia ambulatórios em empresas. Com profissionais altamente capacitados, a Gaseo, em parceria com a ACIAI, ministrou este treinamento,

onde mais de 30 pessoas participaram. Otávio Meneghetti, enfermeiro do trabalho com ampla formação na área da saúde e sócio da Gaseo, foi quem conduziu o treinamento. Mais de 30 pessoas participaram. A importância do tema chamou a atenção e a conscientização se faz necessária. Nunca sabemos quando vamos estar diante de uma urgência. O preparo nessa hora é necessário e primordial.

Ações sebrae - Oficinas | Palestras | Cursos

SEBRAE RESPONDE: LEIS TRABALHISTAS E **CONTRATOS COMERCIAIS**



OFICINA COMEÇAR BEM -**FORMALIZAÇÃO**



"Segundo a GEM Brasil (Global Entrepreneurship Monitor), em 2017, no Brasil, a taxa total de empreendedorismo (TTE) foi de 36,4% o que significa que de cada 100 brasileiros e brasileiras adultos (18 - 64 anos), 36 deles estavam conduzindo alguma atividade empreendedora, quer seja na criação ou aperfeiçoamento de um novo negócio, ou na manutenção de um negócio já estabelecido. Em números absolutos isso representa dizer que é de quase 50 milhões o contingente de brasileiros que já empreendem e/ ou realizaram, em 2017, alguma ação visando a criação de um empreendimento em um futuro próximo". Fonte: https://m.sebrae.com.br/ Mas não é fácil e simples começar um negócio. É preciso discernimento e busca por orientações . Nesse sentido, o SebraeAqui, junto da ACIAI, tem promovido desde 2018, a Oficina 'Começar Bem-Formalização'. A última aconteceu no auditório da associação, no dia 4 de fevereiro. Vivian Lourenço, gestora do Seapresentou dicas importantes aos participantes e questionamentos pertinentes mundo do empreendedorismo.

No dia 28 de Fevereiro, às 18h30. no auditório da ACIAI. aconteceu a palestra Sebrae Responde: Leis Trabalhistas **Contratos** Comerciais. Com um formato inovador o palestrante Eduardo Mercadante, consultor jurídico do to aos trâmites legais para se-SEBRAE, abriu aos participantes uma rodada de perguntas e respostas em torno do tema. É recorrente em tempos de tantas nuances políticas e re- 114 alterações, é possível veriformas em transição, surgi- ficar só na CLT a inserção de 43 rem diversos tipos de dúvidas. novos artigos e revogação de 9. Um exemplo é quando uma empresa precisa contratar funcionário. É necessá-

rio estar totalmente alinhado às normas e legislação trabalhistas. O mesmo cuidado é necessário quando vai rescindir um contrato de trabalho ou em caso de demissão de funcionários. Daí a necessidade de estar atenquir o caminho correto na documentação e prazos, sem correr riscos de processos e multas. Já na Reforma trabalhista foram ACIAI não tem medido esforcos para manter seus associados atualizados.

OFICINA GANHE MERCADO



Você conhece o seu público alvo?-Sabe como preparar o mix ideal de produtos e serviços da sua empresa? Qual empreendedor não busca a ampliação de seus negócios? Na oficina 'Ganhe Mercado', **SEBRAE** apresentada por Vivian Lourenço na ACIAI, no dia 27 de março, as 18h30 no auditório de eventos, os participantes puderam pensar e discutir sobre

as ferramentas de compreensão e de intervenção no mercado, de modo a aumentar as chances de sucesso das empresas nascentes e das que pensam em se reciclar. A ACIAI, em parceria com o SEBRAE, tem proporcionado diversos encontros com a intencão de levar mais conhecimento e deixar nossos empreendedores mais antenados com o mercado.



PALESTRA GPR - SOCIEDADE DE ADVOGADOS



ACIAI apoia circuito Sesc de artes



A Aciai recebeu na tarde do dia 2 de abril, a visita de Francisco, Renato e Luciane, representantes das áreas de programação e comercial do SESC (Serviço Social do Comércio) de Piracicaba. A visita deu-se para a divulgação do 'Circuito Sesc de Artes', que acontecerá no dia 12 de abril em Iracemápolis, na praça da matriz, a partir das 16h. Trata-se de um encontro de linguagens e intervenções, espetáculos e oficinas. Por um dia , uma praça, uma rua ou espaço público das cidades contempladas se tranformam em um polo de arte e cultura, com apresentações de circo, danca, música, teatro, cinema, tecnologias e artes, literatura e artes visuais. É uma parceria entre prefeituras e o Sesc/SP. O circuito percorre 121 municípios do estado. As atividades são sempre gratuitas e livres para todas as idades. Em Iracemápolis, o carro chefe do evento será o show de música 'Três é bom', Com Paulo Freire, Maurício Pereira e

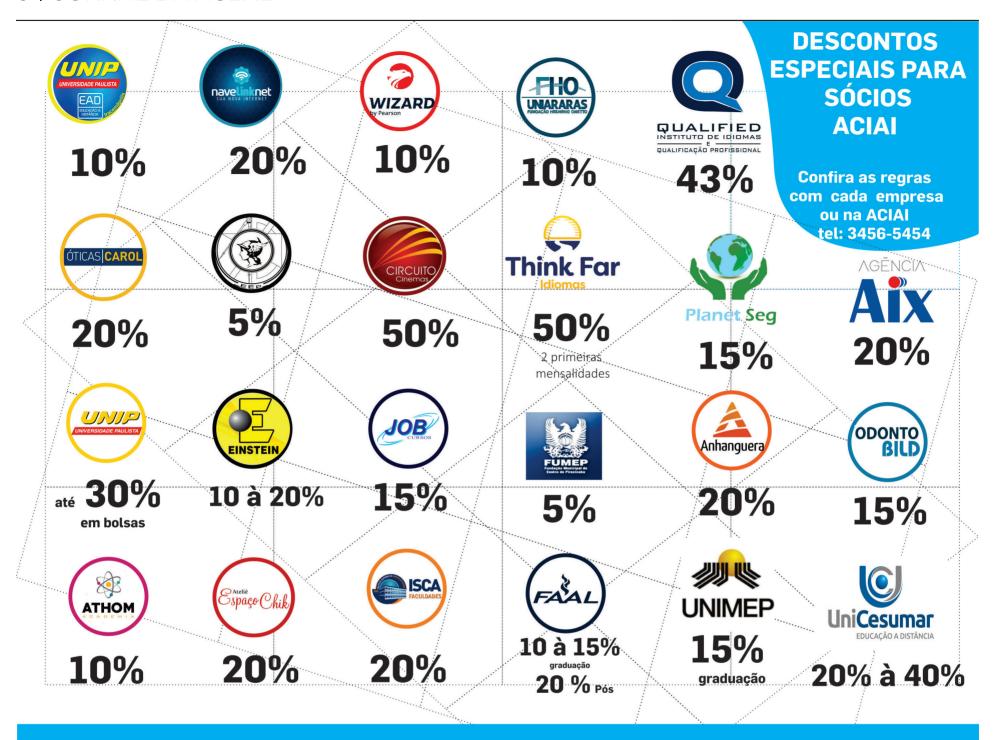


Vandi Doratiotto (SP). Haverá ainda o teatro 'Mar de fitas - Nau de Ilusão' com o grupo 'Imbuaça' (SE), tecnologias e artes (Oficina de autômatos) com o 'Máguina tudo coletivo criativo' (SP), circo - 'Histórias de um baú' com a 'Companhia Trotamundos' (ARG), artes visuais - 'Câmera-Caixote' com a 'Oficina do olhar' (SP), literatura - 'Universo HQ - mediação de leitura com A cor' - Ação cultural - 'TG3 Design e Conteúdo (SP)/ 'A Cor' - Ação cultural (SP) e dança -'Tecituras' - 'Quick Cia. de dança' (MG). A ACIAI e o SESC estreitarão suas relações. O objetivo é divulgar toda a gama de eventos que o Sesc promove. Mantido pelos empresários do comércio de bens, serviços e turismo, com atuação em todo âmbito nacional, o Sesc é voltado prioritariamente para o bem-estar social dos seus empregados e familiares, porém aberto à comunidade em geral.

A GPR - Sociedade de advogados, parceira da associação comercial, tem promovido mensalmente, palestras de orientação ao público. Sempre com temas pertinentes e atuais, disponibilizam advogados experientes para explanar ao público. No dia 21 de fevereiro, Talita Garcez Brigatto, advogada trabalhista e sócia da Greve, Pejon, Rigo Sociedade de Advogados, esteve no auditório da ACIAI para falar aos participantes sobre contratos de trabalho intermitente e outros aspectos da Reforma trabalhista'. O Contrato de Trabalho Intermitente é uma nova modalidade de contratação do trabalhaexpressamente prevista na Lei da Reforma Trabalhista. Considera-se como intermitente o Contrato de Trabalho no qual a prestação de serviços, com subordinação, não é contínua, ocor-

rendo com alternância de períodos de prestação de serviços e de inatividade, determinados em horas, dias ou meses, independentemente do tipo de atividade do empregado e do empregador, exceto para os aeronautas. regidos por legislação própria. Interessante destacar que o trabalhador poderá prestar serviços de qualquer natureza a outros tomadores de serviço, que exerçam ou não a mesma atividade econômica, utilizando contrato de trabalho intermitente ou outra modalidade de contrato de trabalho. Talita ainda abriu espaço para tirar dúvidas dos participantes. A próxima palestra da GPR será no dia 4 de abril, as 8h30. com o tema 'Títulos de crédito, negativação e cobrança'. Para participar basta se inscrever pelo telefone: 3456-5454.





CLUBE DE VANTAGENS ACIAI:

Seja você também um associado Solicite uma visita: (19) 3456-5454

PARA ASSOCIADOS, FUNCIONÁRIOS E DEPENDENTES

